Hana Boxanová

ZLATÉ SRDCE, ZLATÝ HLAS A HLAVNĚ

ZLATÉ CIHLY!

Víno, whisky, starožitnosti, umění, šperky, drahé kameny, koně, známky, nemovitosti, akcie, dluhopisy… **Existuje řada možností, do čeho investovat úspory.** Patří mezi ně i zlato, stříbro či platina. Hana Boxanová, oblastní ředitelka společnosti Golden Gate, tančí světem obchodování s drahými kovy stejně ladně jako na parketu.

text: **Tereza Křivská** / foto: **archiv Hany Boxanové a Depositphotos.com**

Obchodování máte v krvi?
Ano, obchod je adrenalin, už se bez něj asi neumím obejít. V obchodě platí, že musím umět dát klientům to, co potřebují, respektive pomoct jim to nalézt nebo definovat… A tohle se mi líbí! V práci je pro mě čím dál tím důležitější dělat to, čemu věřím, a mít svobodu chovat se tak, jak cítím.

Co je přesnou podstatou vaší práce?
Když popisuji podstatu své práce, de facto vysvětluji českým rodinám, že zlato není jenom pro bohaté, proč je teď důležité ho vlastnit a kdy jej nakupovat. V Golden Gate působím jako oblastní ředitelka, což znamená, že kromě klientů se starám i o tým obchodníků a manažerů. A o to, abychom se od sebe navzájem učili.

Jak jste se dostala do Golden Gate?
Společnost jsem objevila díky konferenci Vyšehradské fórum, tehdy jsem již věděla,

INZERCE

„Rychlá půjčka z Tesca je opravdová pecka“

Rychlá půjčka na kartu **až 30 000 Kč**.
Volejte **800 610 650** nebo navštivte **www.TescoUver.cz**

- Rychlou půjčku můžete mít do 30 minut.
- Peníze z karty můžete opakovaně čerpat.
- Neplatíte za vyřízení ani za vedení účtu.

Když k nám rádi chodíte, **rádi vám i půjčíme**.

Poskytovatelem Tesco Finančních služeb je Home Credit a. s.

TESCO | Finanční služby

že se po třetí mateřské dovolené nechci vrátit do světa nadnárodních korporací a nevidět své děti vyrůstat. Zároveň jsem si uvědomila, že řada lidí stráví prací a vyděláváním peněz velkou část života, aniž by si našla čas porozumět finančnímu systému, ve kterém žije. Na to bohužel v důchodu doplácí řada lidí, často i tvrdě pracujících, vzdělaných či odborníků ve své branži.

Proč je tedy vhodné ukládat finance do zlata, stříbra či platiny?
Doporučuji dodržovat pravidlo diverzifikace, tedy rozkládání majetku do více částí. Už babičky říkaly, že není dobré mít všechna vajíčka v jednom košíku. Jsem přesvědčená, že to je jediné pravidlo, které nezklamalo nikdy, po celou dobu lidských dějin. Investor se nejvíc bojí, aby mu neklesla hodnota celého majetku – tedy aby se jeho investice v horších časech nehýbaly příliš „spolu“. A drahé kovy mají tu zásadní vlastnost, že jdou opačným směrem než většina papírových, finančních produktů. Zlato dobře funguje jako pojistka proti nejistotě, nestabilitě a krizi, protože v takové době investoři utíkají do zlata jako bezpečného přístavu. Zlato je také dobrá investice – i když v tomto ohledu věřím, že násobně větší potenciál zhodnocení má stříbro. Důvodů je více, například anonymita nebo přirozená potřeba mít část majetku mimo bankovní systém.

V jaké formě se tyto komodity nakupují a kde si je uchovávat?
Způsobů je více, já doporučuji drahé kovy vlastnit zásadně ve fyzické podobě, tedy v investičních slitcích, chcete-li – cihličkách. I když kilovka stříbra je už spíš cihla! Stejně jako vedeme klienty k rozkládání rizik a majetku do různých druhů aktiv – jako to dělali lidé odjakživa –, doporučujeme také uložit část slitků doma, ideálně v trezoru, a část v bankovní nebo nebankovní úschově.

Jak Češi spoří, jak často nakupují a jaké částky si ukládají?
Zlato a stříbro lze nakupovat smysluplně od 500 korun měsíčně, ale klienti si nejčastěji pravidelně ukládají částky 1500 až 2000 korun. Je ale také mnoho těch, kteří si spoří více než deset tisíc měsíčně nebo využívají možnost mimořádných nákupů v době, kdy je zlato levnější. Na příležitost nakoupit drahé kovy za výhodnější ceny klienty předem upozorňujeme. Ti aktivnější také využívají funkci hlídacího psa, a mimořádně ceněný je průvodce světem drahých kovů, týdenní zprávy z trhů. Někteří klienti investují větší částky – v milionech korun – a i ti rádi využívají možnost rozdělit si investici do několika plateb a cenu si zprůměrovat, což je chytrá strategie. S komoditním účtem mají navíc možnost flexibilně si zvolit mezi investicí do zlata, stříbra nebo platiny, případně měnit velikost slitků.

Roste poptávka po nákupu drahých kovů?
Ano, čím dál více lidí si uvědomuje, že dobré časy, kdy ekonomika nadprůměrně roste, se střídají s horšími. Podobenství o sedmi letech tučných a sedmi hubených známe již z Bible. Americké akciové trhy rostly rekordních 9,5 roku a mnozí lidé začínají vnímat něco, co popisují jako klid před bouří. Čím delší je období prosperity, tím hlubší zpravidla bývá následný propad. Makroekonom Chris Martenson používá rčení: „Čím delší mejdan, tím větší kocovina.“ A někteří lidé se začínají chovat zodpovědně a správně a tvoří rezervy tehdy, když se daří.

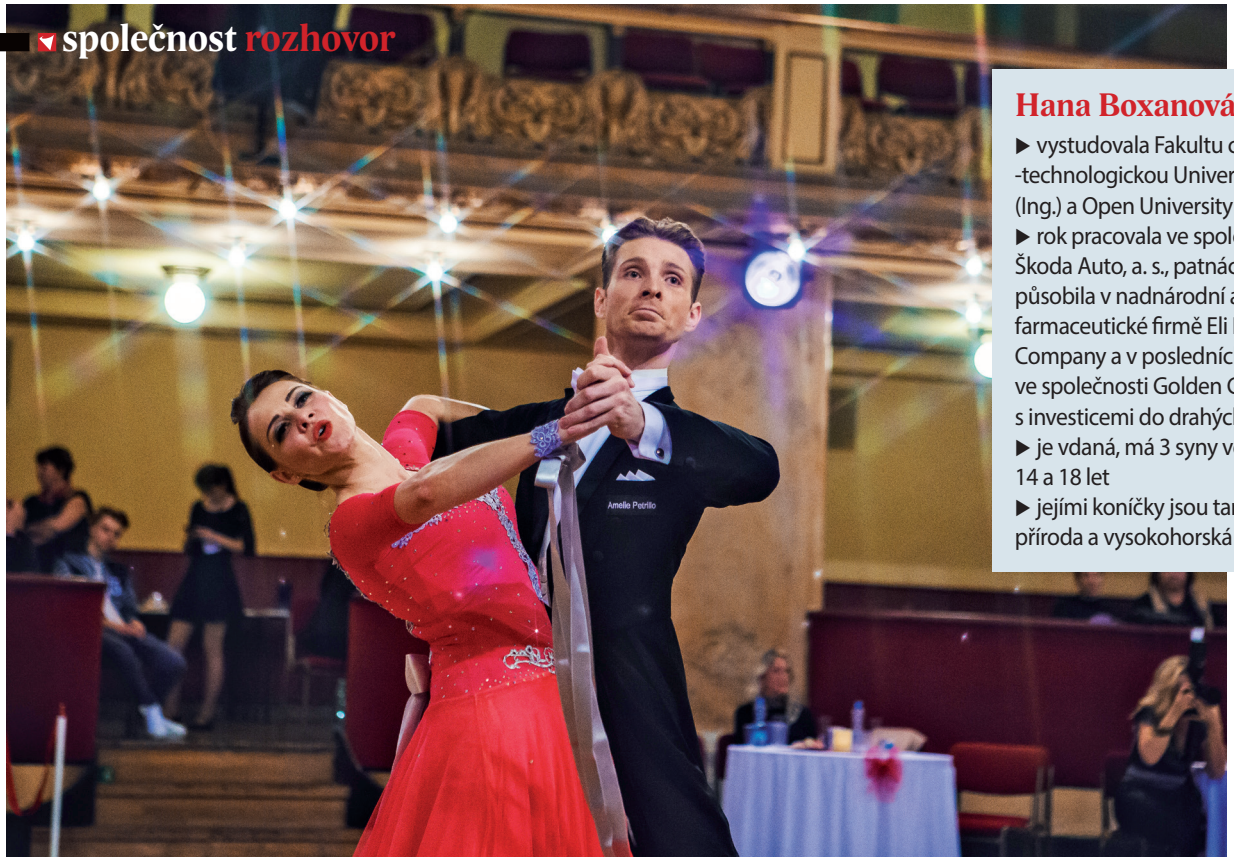
Existují zákonitosti či strategie při investování do drahých kovů?
Rádi říkáme, že největší chybou v investování je nezačít. Důležitější než výše částky je pravidelnost. Odkládat část příjmu za všech okolností, neprojíst svoji budoucnost. Možná je to nepopulární pravidlo v době, kdy můžeme mít na dluh všechno a hned, ale je to pravidlo chytré. Naši předkové také věděli, že když v zimě všechno obilí snědí, nebude na jaře co zasít…

ROZDĚLENÍ ÚSPOR. Investovat je možné různými způsoby – už naše babičky říkaly, že není dobré mít všechna vajíčka v jednom košíku.

A další pravidla?
Druhé pravidlo – opět platí nejen u investic do drahých kovů – je nakupovat, když je aktivum dole, a prodávat, když je nahoře. Možná si říkáte, že to je samozřejmé, ale většina lidí to dělá naopak. Pořádáme přednášky Cykly bohatství, kde vysvětlujeme veřejnosti, jak poznat, kdy jsou aktiva (jako dluhopisy, akcie, nemovitosti či komodity) příliš drahá a kdy naopak levná. Věřím, že nakonec je tou nejdůležitější strategií v investování používat selský rozum a nebýt chamtivý. Pokud něco vypadá příliš dobře, než aby to byla pravda, pak to pravděpodobně pravda není.

Makroekonom Chris Martenson používá rčení: „Čím delší mejdan, tím větší kocovina.“

Je tento typ ukládání financí dostupný každému, nebo se týká vyšších vrstev?



SVĚT TANCE. Zlatý byznys ve chvílích volna ráda vymění za taneční parket.

Hana Boxanová (49)

- vystudovala Fakultu chemicko-technologickou Univerzity Pardubice (Ing.) a Open University UK (MBA)
- rok pracovala ve společnosti Škoda Auto, a. s., patnáct let působila v nadnárodní americké farmaceutické firmě Eli Lilly and Company a v posledních pěti letech radí ve společnosti Golden Gate klientům s investicemi do drahých kovů
- je vdaná, má 3 syny ve věku 10, 14 a 18 let
- jejími koníčky jsou tanec, četba, příroda a vysokohorská turistika

Zlato není jen pro bohaté, naopak, většina opravdu bohatých lidí diverzifikuje – tedy rozkládá svůj majetek do drahých kovů a jiných reálných aktiv, vlastní pozemky, firmy… Ten, kdo je vždy nejvíc ohrožen inflací či nepříznivým vývojem ekonomiky, je střední třída a nejvíc lidé s hypotékou. Málokterý majitel hypotéky má spočítáno, o kolik mu pravděpodobně v budoucnosti narostou měsíční splátky.

Co lidi vede k nákupu zlata a dalších komodit?
Nejsilnějším motivem je potřeba ochránit životní úspory před ztrátou. Moje maminka zažila měnovou reformu v roce 1953 a řada mých vrstevníků zase zásadní znehodnocení úspor v porevolučních letech. U dlouhého časového horizontu není nejdůležitější, kolik peněz máme, ale co si za ně v době, kdy je budeme vybírat, koupíme. Týká se to především úspor na důchod nebo pro děti. Pro již zmíněné lidi s hypotékou je silnou motivací vytvořit a držet rezervu v něčem, co při krizi nebo vysoké inflaci roste, a nepřijít o střechu nad hlavou. A pro ty, kdo umějí pracovat s cykly bohatství, jsou drahé kovy chytrou investicí.

Jak se odreagováváte od zlata, od práce?
Na koníčky zbývá tolik času a energie, kolik může zbývat mámě tří dětí, ale bez času věnovaného sobě bych umřela. Nejraději se dobíjím hezkou knížkou nebo na chatě v Jizerských horách… A miluji tanec!

Který tanec?
Přibližně pět let chodím do taneční školy Maestro Evy a Petra Bartuňkových, kterým nepřestanu děkovat, že se tanec stal součástí mého života. Zabývám se Pro-Am tancováním, což je tanec profesionála (většinou tanečního partnera) s amatérem – podobně jako ve StarDance. Umožnilo mi to začít s tancem v „dospělém“ věku a plním si svůj dětský sen. V této kategorii se pořádají i soutěže, na kterých porotci hodnotí pouze výkon amatéra.

Kterých úspěchů ve společenském tanci si nejvíce ceníte?
Nejvíce si cením toho, že mě tanec stále baví jako na začátku, ale ptáte-li se na oficiální úspěchy, pak je to už podruhé 2. místo ve standardních tancích z Mistrovství ČR Pro-Am v mé věkové kategorii. Když mám definovat, proč mám tanec tak ráda, je to hlavně proto, že při něm zapomenu na všechno ostatní. A je únikem z „mužského“ světa byznysu – v párovém tanci prostě žena musí být ženou.

Mohou být drahé zdobené společenské šaty druhem investice?
Nenazvala bych je investicí, ale ano, taneční šaty jsou nákladná věc. Podléhají ale módě a vkusu majitelky, a navíc při soutěžním tanci hodně trpí. Investice pak bývá spíše časová, kamínky je třeba dolepit. Navíc se šaty „okoukají“, ženy nechtějí nosit ty, které měla na soutěži jiná tanečnice. Krásné šaty ale umocní zážitek z tancování – a to jak pro soutěžící, tak pro obecenstvo. Na chvíli se všechny a bez ohledu na věk můžeme stát princeznami.

Jak se díváte na investování do nefinančních produktů, jako jsou víno, starožitnosti, obrazy, koně…?
Na investování do umění, starožitností a podobně musí být člověk odborník nebo mít ke své investici citový vztah – ve srovnání s tím je investování do drahých kovů jednodušší a do investičního slitku se nezamilujete. Bohužel, lidé dnes mají v reálných aktivech (v poměru k papírovým – finančním produktům) nainvestováno nejméně za celou historii lidstva.

A investice do nemovitostí?
Nemovitosti jsou vynikající investicí, i tady však platí, že neexistuje špatná investice, ale jen více či méně vhodná doba na investování. Ceny nemovitostí, zejména ve velkých městech, byly mnoho let taženy nahoru klesajícími úrokovými sazbami, respektive levnými hypotékami. A tento trend se začíná otáčet.

Váš názor na čím dál rozšířenější trend kryptoměn?
Kryptoměnám fandím proto, že mohou narušit státní monopol na tvorbu peněz, ale sama jim málo rozumím, a proto do nich (zatím) neinvestuji.